

# IMPULSA EMPRENDE

Con RoSi

Revista de  
@impulsaemprendetv

Ejemplar Nº 006  
Febrero 2023

## Antonio del Hoyo

Artículo

**Antonio  
del Hoyo**  
Fundador de  
BusinessUp  
System

**Sólo lo  
más  
VIP**

La Revista  
Oficial de la Red  
Empresarial



1234567890

**@SALAMANDRAGD**

Motion &amp; Graphic Designs | Worldwide.

Whatsapp + 54911 5656.2262

03

**Editorial**

— Bienvenida y agradecimientos

09

**Sección Bienestar**

— Celina Cocimano nos comparte se artículo: "Algún día, es mucho tiempo"

15

**Participa Ya!**

— Mira nuestras ediciones anteriores y da visibilidad a tu emprendimiento

16

**Destacad@**

— Antonio del Hoyo en nuestra sección central

# contenido.

30

**Sección Cultura**

— Rosario Silva nos invita a leer su artículo: "Las palabras construyen una realidad"

29

**Impulsa Emprende**

— Conoce el contenido de nuestra parrilla programática

31

**Alianzas**

— Colaboraciones de diversas alianzas con medios de prensa de distintos países

— Páginas.

# 2023.

## EDITORIAL

Directora Editorial — Rosario Silva  
Diseño y Montaje — Karina Loaiza  
Ventas y RRPP — Ingrid Gutiérrez

## CONTÁCTANOS

- [www.impulsaemprende.com](http://www.impulsaemprende.com)
- [www.impulsaemprende.cl](http://www.impulsaemprende.cl)
- <https://linktr.ee/impulsaemprendetv>
- Email: [contacto@impulsaemprende.com](mailto:contacto@impulsaemprende.com)
- Teléfono: +56 9 5005040

## NUESTRAS REDES

- [facebook.com/impulsaemprendetv](https://facebook.com/impulsaemprendetv)
- Instagram @impulsaemprendetv
- [www.impulsaemprende.com](http://www.impulsaemprende.com)
- Youtube: Impulsa Emprende TV
- LinkedIn: Impulsa Emprende

— “Una amistad no solo crece por la presencia de las personas, sino por la magia de saber que aunque no las veas, las llevas en el corazón”.

Muy bienvenidos a nuestra edición de febrero, en el mes del amor y amistad o también conocido como San Valentín, agradecemos leas cada una de nuestras ediciones.

En esta oportunidad agradecemos la participación en portada a Antonio del Hoyo Alvarez, con más de 30 años de trayectoria como empresario, una de sus frases favoritas es: ¡Quién sabe vender no pasa necesidad!

Te invitamos a disfrutar nuestras secciones de Bienestar, Negocios, Turismo y cultura.

Además podrás conocer varios emprendimientos que dan a conocer sus servicios.

Editorial



Agradecemos a nuestra comunidad y a nuestros lectores.

**ROSARIO SILVA BRAVO, alias RoSi**

CEO IMPULSA EMPRENDE TV

Escritora, Mentora de Estrategias Digitales, Business Coach Agile

Gracias por  
visitar nuestra revista y  
apoyarnos!

# Bienestar

**“Hay que ser buenos  
no para los demás,  
sino para estar en paz  
con nosotros mismos”**

**ACHILLE TOURNIER**  
— (1847-19067) Escritor Francés



**SANTIAGO DE CHILE  
14 Y 15 DE ABRIL**

**RESERVA TU LUGAR!**



**EVENTO PRESENCIAL Y ONLINE  
SPEAKERS INTERNACIONALES**

# **CUMBRE INTERNACIONAL DE LÍDERES EMPRENDEDORES**

## **Temas a tratar:**

- Ventas
- Marketing Digital
- Mentalidad y
- Bienestar

**RESERVA TU LUGAR  
EVENTBRITE.COM**

**IMPULSA 36**   
Colaboración, Liderazgo y Negocios

**ORGANIZA:**



**ENLACE DE INSCRIPCIÓN EN:**



**contacto@impulsaemprende.com - @impulsa360net**



# ● Closet inteligente

## ● tu gran Ali

— Feliz 2023 para todos que sea un año de Prosperidad y Concientización de nuestro vestuario y compras inteligentes.

En esta ocasión ya que estamos iniciando un año, es propicio hacer una evaluación de nuestro guardarropa y realizar compras inteligentes de ser necesario.

Siempre decimos "No Tengo nada que ponerme" y el closet está lleno, no cabe ni un último respiro.

— ¿Cuando fue la última vez que limpiaste tu closet? ¿Encontraste piezas de más de 3 meses sin usar? ¿Guardas piezas que te recuerdan eventos que marcaron tu vida? Entonces eres un(a) fiel candidato(a) a leer y poner en práctica este artículo.

Te acompaño a que desmontemos nuestro closet. Antes separemos todos los conjuntos que hemos comprado y nunca hemos usado en nuevas combinaciones y luego separemos las piezas en tres (3) grupos:



— Facilitadora de Imagen Personal y Corporativa  
CEO Imagen y Ética

— MIOSOTIS JOAQUIN.

gente

ado



### NO OLVIDES "ERES LO QUE PARECES Y PARECES LO QUE ERES"

1. Piezas que no tienes más de 3 meses que no usas por diferentes situaciones o que son recuerdos de una momento especial.
2. Piezas que tienes 2 o hasta 3 tallas menos a las que usas en la actualidad y que jamás te volverás a poner aunque logres bajar de talla.
3. Las piezas que te sirve, te agradan y están acorde en la imagen que haz diseñado.

Ya sé, estas pensando y ahora que hago con todo este lío. Te acompaño a guardar las piezas del 3er grupo en tu closet habitual; si prefieres por colores, también es una buena opción.

La colocarás de Izquierda a Derecha de Informal a formal en el siguiente orden (femenino):

- Blusas
- Faldas
- Pantalones
- Vestidos
- Chaquetas Clásicas
- Cárdigan
- Jumpsuit

Los T-shirt, pantalones cortos y ropa interior puedes guardarlo doblados en tramos y/o gavetas. Con tres (3) gavetas es un éxito.

Para los chicos es también un éxito organizarlo con esta referencia en el siguiente orden:

- Camisas:(Mangas cortas lisas, Mangas cortas estampadas, Mangas largas lisas Mangas largas estampadas)
- Chaquetas casuales
- Pantalones
- Trajes

# El orden es la clave

Este orden te ahorrara tiempo y stress al vestirte. Te sugiero siempre tomar en cuenta la actividad, lugar, hora y el papel que desarrollas en dicha actividad.

Realizar Compras Inteligentes, es no dejarte influenciar de especiales, moda y piezas que no logres visualizar por lo menos tres (3) posibles combinaciones. Cuando adquieres este hábito lograras muchas más.

Aquí te comparto las piezas indispensables en un closet inteligente:

**Mujer:** Jeans, Camisa blanca, Traje sastre, Vestido de coctel, Zapato cerrado negro, Zapato deportivo, Zapatilla de fiesta, Cartera práctica y Cartera de noche, Accesorios clásicos.

**Hombre:** Jeans, T shirt color básico, Camisa blanca manga larga, 3 Traje sastre (negro, marrón y azul marino), Pantalón Casual, Zapato negro de vestir, Zapato Deportivo, Zapato Sport, Correa negra, Accesorios clásicos (corbata, gemelos), Reloj, Billetera

Si deseas saber más de este u otros temas, no dudes en contactarme.



**- CELINA COCIMANO**  
Coach y Terapeuta Emocional  
ig [@celinacocimano](https://www.instagram.com/celinacocimano)

## Algún Día, es mucho Tiempo

— ¿Cuántas veces nos encontramos diciendo esta frase? ¿Cuántas veces la utilizamos como placebo para que eso que “tenemos/debemos” hacer deje de rumiar un poco por nuestra mente?

Parece una frase simple, pero en realidad, nutre nuestro interior con limitantes, frustración, sensación de lo pendiente que no se realiza, etc.

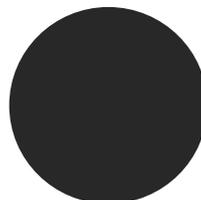
¿Por qué digo que es un placebo para lo que “tenemos o debemos”? Muchas veces, cuando decimos esa frase y ponemos la acción en el tintero, la dejamos reposar por largo tiempo, incluso hasta que se disipe, ingresa a nuestra mente como “una obligación a hacer”, entonces cuando la acción comienza con un tengo o debo, el sistema emocional abraza esa idea como algo que pesa, que nos va a costar, que estamos obligados a realizar

Distinto sería decirnos la frase de la siguiente manera “como QUIERO x DEBO x”.

¿Cuál es la diferencia? El querer te mueve, acciona, pone al cerebro en camino a su logro/alcance. El querer está contenido con emociones de expansión, deseo. El debo o tengo está cargado de emociones que se sienten asfixiantes porque no hay deseo alguno, más bien es la obligación de tener que hacer algo pero no hay gozo, por lo que esa acción tendrá la misma energía que un perezoso.

Cuando tenemos ese deber en la cabeza, nos persigue días y días hasta que lo realicemos, es molesto, pesado, nos llena de frustración, incluso nos enoja. Es como decir: “hoy tengo que ponerme a estudiar”, esa frase nos acompaña todo el día hasta llevarla a cabo, y como es TENGO y no QUIERO es probable que lo hagamos con desgano o ni siquiera la llevemos a la práctica, cargando el canasto que ya tenemos repleto de todas las cosas que dejamos para algún día.

En el inconsciente, esta frase, “Algún día” tiene una connotación diferente a lo que vemos como placebo. Algún día Es justificar el no hacer. Es creer que solo llegará.



– Es alimentar la esperanza que ciega tu realidad.  
 Es creer que no sos capaz. Es adormecerte en vida.  
 Es ponerte en dependencia del afuera.  
 Es seguir posponiendo situaciones que quieres vivir o alcanzar, no  
 tener la fuerza de aceptar que es algo que no querés hacer.



La vida en realidad es tiempo.  
 Aquello a lo que dedicamos  
 nuestro tiempo es en definitiva a  
 lo que asignamos nuestra vida.

POR CELINA COCIMANO  
 ig @celinacocimano

— Todo eso es algún día.  
 Una mentira, una excusa,  
 un tiempo que no existe. Un  
 alimento para tu miedo. En  
 definitiva, es no querer que  
 ese día llegue. Por lo que te  
 sugiero, que elijas dónde,  
 en qué y con quién querés  
 invertir tu tiempo.

El día donde puedes hacer,  
 decir, accionar, alejarte,  
 cumplir, conectar, alcanzar,  
 terminar, es hoy. Hoy siempre  
 es el día real.

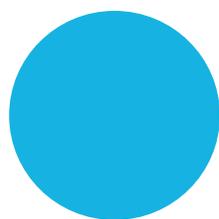
Algún día... Un tiempo que  
 no llegará.  
 Hoy en día... tiempo que se  
 disuelve en tus manos si no  
 lo invertís en vos, tu mundo,  
 tus dolores, tus alegrías,  
 tus amores, tu profesión,  
 tu familia, tu descanso, tu  
 tiempo de no hacer.

**Hoy es el único tiempo en  
 que siempre vas a estar.**

# Negocios



— En nuestra sección consideramos temas de desarrollo de negocios, buenas prácticas, metodologías, innovación, finanzas, capacitaciones, aspectos digitales, esperamos que la disfrutes.



# El Secreto del Éxito son las Métricas

Lorena Lerda - Mentor Coach  
[www.lorenalerdamentorcoach.com](http://www.lorenalerdamentorcoach.com)

- “Un emprendedor a ciegas,  
siempre andará en círculos”



Si bien se trata de una generalidad, y francamente no me gusta hacerlas, la debo mencionar porque a muchos emprendedores le sucede y es momento de tomar conciencia y solucionarlo:

A un emprendedor que lleva unos meses de iniciar su unidad de negocio, si le haces estas preguntas:

¿Está bien posicionado tu negocio en el mercado?  
¿En que porcentaje superas el punto de equilibrio?  
¿De lo que supera el punto de equilibrio, cuanto destinas para reinvertir y capacitar?  
Y la respuesta es nula.

Para resumir estas tres, sólo preguntaría: “Realmente ¿Sabes si es rentable tu negocio?”

Son aspecto básico-esenciales que debemos conocer para llevar nuestro negocio a un crecimiento constante, de lo contrario ¿Para que trabajamos? , ¿Para salir derechos? O lo que es peor aún ¿Para perder?

En este artículo, te invito a considerar las métricas que te llevan al ÉXITO, puede resultarte aburrido, y si bien es el camino largo, es el que te lleva al RESULTADO.

¿No sabes por donde empezar? Yo te ayudo a través de estos 3 puntos sencillos que te van a dar una orientación para que empieces a hacer las cosas diferentes y tus negocios comiencen a ser rentables.



- En cuanto a posicionamiento: revisa las métricas de las diferentes plataformas de redes sociales.
- En cuanto al plan de acción para toda actividad: analiza cuales estrategias te funcionan y cuales no, y procede sin temor a desechar algunas, mejorar otras e implementar nuevas.
- En cuanto a la rentabilidad: Establece ahora mismo un PLAN DE NEGOCIOS, puedes realizarlo con uno muy fácil de realizar que es el CANVAS y veras todo desde una perspectiva diferente.

**TE RETO A QUE EMPIECES YA CON LAS MODIFICACIONES Y ME HAGAS SABER COMO TE VA.**

Para acompañarte en este proceso de EDIFICAR Tu estar siendo EMPRENDEDOR, quiero que sepas que cuentas conmigo.

A través de mi METODOLOGÍA: "Ayudándote a que lo logres" |Micro pasos, grandes huellas| contarás con un mapa que te permite alcanzar los resultados y disfrutar del recorrido.

Puedes contactarme mediante mi sitio web.



# Verde Vertical

Instagram: [@verde\\_vertical\\_cl](https://www.instagram.com/verde_vertical_cl)

LinkedIn: [@verdevertical](https://www.linkedin.com/company/verdevertical/)

## HUERTOS VERTICALES DE ÚLTIMA GENERACIÓN. ACERCANDO EL CAMPO A LA CIUDAD.

### — ¿En qué consiste tu emprendimiento? Cómo nace?

En Verde Vertical fabricamos, diseñamos y operamos huertos verticales de última generación. Nuestro propósito es poder acercar los cultivos al consumidor para entregarles alimentos frescos, seguros y trazables a diferentes comunidades. Nuestra tecnología nos permite cultivar sin químicos en cualquier lugar y época del año utilizando un 90% menos de espacio y un 95% menos de agua que la agricultura tradicional.

Nuestro primer huerto está ubicado en Puerto Varas, Región de Los Lagos.

Este proyecto nace en abril del 2022, después de haber participado en un proceso de selección en Plenty, una importante empresa de agricultura vertical en San Francisco, California. A medida que avanzaba el proceso, Alberto el fundador de Verde Vertical quedó enamorado de la tecnología y el potencial de estos sistemas de cultivo. A pesar de no haber conseguido el trabajo, decidió que empezaría su propio proyecto.

### — ¿Qué servicios tiene disponible?

Nuestro modelo se basa en dos grandes áreas: Primero, el cultivo y comercialización de hortalizas de hoja a través de un sistema de suscripción. Segundo la fabricación y venta o arriendo de huertos verticales modulares para pequeños productores y empresas. También queremos educar y transmitir la importancia de cultivar localmente a través de talleres y visitas a nuestros huertos.



### — ¿Cómo pueden contactar?

Nos pueden contactar a través de:  
Mail: [alberto@verdevertical.cl](mailto:alberto@verdevertical.cl)  
Celular: +56991585095  
Instagram: [@verde\\_vertical\\_cl](https://www.instagram.com/verde_vertical_cl)  
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/verdevertical/>

VISITA NUESTRAS

# EDICIONES ANTERIORES

REVISTA  
IMPULSA  
EMPRENDE



ESCANEA!  
PARTICIPA EN LA  
PRÓXIMA EDICIÓN!



– ANTONIO DEL HOYO ALVAREZ lleva más de 30 años siendo empresario y dentro de sus empresas la actividad que más le gusta y en la que más invierte la mayor parte de su tiempo es VENDER.

Una de sus frases favoritas es: ¡Quién sabe vender no pasa necesidad!

- Platón decía que la persona que aprende y aprende y no practica lo que sabe es como el que ara y ara y no siembra.

Si lo llevamos al mundo empresarial podríamos decir que es lo mismo que le sucede a los empresarios que están desarrollando un negocio pero no tienen una buena estrategia de comunicación para darlo a conocer.

Una recomendación habitual en todas las escuelas de negocio es que nos fijemos en personas que han logrado aquello que nosotros deseamos lograr, (casos de éxito), qué habilidades han desarrollado, qué han hecho con lo aprendido y en qué y en quiénes se han apoyado para lograr sus objetivos.

Sería una ingenuidad por mi parte pensar que hay un único factor para el éxito de pero si tuviera que destacar

uno sería su estrategia de comunicación.

No es el producto o el servicio lo más importante para que tus clientes, colaboradores y proveedores valoren tu propuesta, es cómo y qué medio utilizas para presentarlo.

Obviar determinados aspectos en una estrategia de comunicación es determinante para el éxito de todo proyecto empresarial.

Evidentemente la comunicación no lo es todo, hay otros puntos muy importantes a tener en cuenta, pero no voy a ocupar tu tiempo en la lectura de este artículo desarrollando las claves de un plan de negocio, las puedes encontrar fácilmente en Internet.

Voy a resumir en tan solo tres

las tareas que yo considero como tareas de alta productividad empresarial, aquellas en las que todo empresario debería emplear mayoritariamente su tiempo laboral, estas son:

- Optimización de costes
- Creación y mejora de procesos
- Vender

Tampoco voy a desarrollar aquí cada una de estas importantísimas tareas, no contamos con el espacio suficiente y también puedes encontrar abundante documentación sobre ellas en Internet, lo que sí quiero recalcar son dos cuestiones muy importantes y relacionadas con las mismas basadas en mi experiencia y observación.

En primer lugar quería

# Antonio

# del Hoyo.

## **Fundador de BusinessUP - CEO Ibercard**

Gracias a su formación, gran experiencia y a su inquebrantable deseo de ayudar a emprendedores y empresario, además de dirigir sus empresas de informática, inversión, marketing digital y networking, es profesor de varios masters en reconocidas escuelas de negocio e imparte múltiples talleres y conferencias.

Su gran habilidad pedagógica y su cercana comunicación, le permiten transmitir con mucha efectividad sus conocimientos.



# Alta Productividad

Las 3 claves

ANTONIO DEL HOYO

— [Linkedin](#)

destacar que la principal causa por la que los empresarios no consiguen sus objetivos es que emplean la mayor parte de su tiempo laboral en tareas de baja o nula productividad. Tareas que deberían delegar o no hacer, tareas que les mantienen muy ocupados dándoles una falsa percepción de productividad y debido a ello les obliga a invertir más y más tiempo en cada una de sus jornadas laborales, pero lamentablemente ni con ese permanente e insano sobre esfuerzo consiguen aumentar significativamente sus resultados, eso sí, sacrifican sus horas de vida trabajando, restándole tiempo a cuestiones tan o más importantes que el trabajo como su salud, su familia, su formación, su ocio,...

Te sugiero leer el corto y muy valorado discurso del ex-presidente de Coca-Cola Brian Dyson sobre las 5 pelotas de la vida, invita a la reflexión sobre el equilibrio entre la vida profesional y la vida personal. Bryan Dyson usa el malabarismo con cinco pelotas –el trabajo, la familia, los amigos, la salud y el espíritu– como metáfora para

su inspirador discurso. También lo puedes visualizar en YouTube.

El segundo lugar, si tuviera que destacar una de las tres tareas de alta productividad por encima de las otras dos, sin lugar a dudas sería vender. Tenemos múltiples ejemplos de proyectos de éxito empresarial donde su producto estrella, el que más se vende respecto a su competencia, no es el mejor de su categoría, tampoco lo son sus procesos de producción, o su estructura de costes, pero sí la estrategia de comunicación comercial empleada. ¿Te suena alguno? Seguro que sí.

Recientemente vi un corto vídeo en el que un joven que acompañaba en un coche al reconocido como el mejor inversor de todos los tiempos, el señor Warren Edward Buffett, le preguntaba cuál era la recomendación que él le daría a los jóvenes. Su respuesta fue: “que desarrollen habilidades de comunicación.” Te invito a que lo busques en YouTube.

Muchas gracias por tu lectura, espero y deseo que te sirva para hacer un pequeño cambio en tus hábitos empresariales y con ello consigas una vida de éxito, eso sí, entendiendo el éxito como lo entendía otra persona de referencia en el mundo de los negocios Zig Ziglar. Le cito literalmente: “Una persona de éxito es aquella que tiene éxito en muchas áreas de su vida”

**No quería despedirme sin ofrecerte mi ayuda para mejorar tu comunicación, tan solo tienes que entrar en la dirección a la que te lleva este código QR**



¡Un saludo muy cordial y mucho éxito en tu vida!

— SECCIÓN ARTE y CULTURA.

Aquí abrimos la puerta a lanzamientos literarios, entrevista a autores de obras literarias, exposiciones de artes, eventos internacionales, para que conozcas de cerca las novedades.



# Arte y Cultura

**ROSARIO SILVA BRAVO**  
**ESCRITORA CHICUREANA LIDERA**  
**VENTAS EN AMAZON**

“Líderes del Coaching: camino hacia el Bienestar y Autocuidado”, Desde hace dos meses que lidera las ventas en el famoso portal Amazon.



# ¡Las Palabras Construyen una realidad!

— ROSARIO SILVA BRAVO.  
CEO Impulsa Emprende TV

El poder de las palabras es lo que me llevó a escribir el libro “Me amé, me amo y me amaré”, que independiente de la historia de amor propio que tengas hasta hoy, cada día es una página en blanco y puedes reescribir, diseñar y transformar tu vida.

La obra literaria esta compuesta de 100 frases de reflexión e inspiración y mándalas de conexión con su significado.

Los simbolos y las imágenes ingresan más rápido en nuestro cerebro. Pensamos en palabras y lo asociamos a simbolos, y eso permite una con conexión y profundización a nivel mental y espiritual.

¿Sientes inseguridad, sin motivación, insatisfacción, miedos o situaciones del pasado siguen afectando tu vida?

¿Quieres trabajar en tus sueños, desbloquear pensamientos limitantes y superar emociones reprimidas?

En este libro la gran escritora y terapeuta Rosario Silva Bravo te presenta 100 frases de motivación para dar impulso e inspiración a tu vida, posterior a cada frase visualizarás un mándala de conexión con el ser interior, para sanar desde el alma todo lo que te impide avanzar en lo que anhelas para ti.

Libérate de pensamientos de auto-boicot, destructivos o acuerdos sub-conscientes que sabotean tus ideas y frenan tu crecimiento.

Hoy tienes la oportunidad de profundizar una frase de inspiración cada día modificando la perspectiva de tus pensamientos.

Siente la convicción de ser protagonista en tu vida, dirigiendo tus acciones hacia lo que realmente quieres construir en ella, desde el amor, la confianza, seguridad y la capacidad de crear conscientemente.

### — ¿Cuál es el desafío?

- \* Derriba tus miedos
- \* Supera tus pensamientos limitantes
- \* Sana episodios desde el alma
- \* Desde tu intuición toma decisiones
- \* Fortalece el amor propio
- \* Nutre el espíritu y la mente
- \* Conserva tu energía en el propósito
- \* Valora el aprendizaje de situaciones adversas.
- \* Mantiene una actitud positiva diaria
- \* Gestiona tus emociones reprimidas
- \* Libera la culpa de situaciones del pasado.
- \* Valora la capacidad de crear tu realidad conscientemente.
- \* Fortalece el empoderamiento y liderazgo de tu vida.

Este libro te guiará por medio de frases a superarte, a encontrar el camino óptimo de tu vida, a amarte tal cual eres, sin condición y cómo resultado a mejorar tu calidad de vivir contigo mismo y con los demás, porque

### — ROSARIO SILVA BRAVO

— Fundadora de **Impulsa Emprende TV**, canal que impulsa a las personas en transformación personal y digital



atraerás a las personas que se encuentren en la misma frecuencia que tú estás vibrando.

“Me amé, me amo y me amaré” en libro versión eBook, impresa y en formato cartas.

Invertir tu tiempo en frases de motivación e inspiración traerá maravillosos beneficios que podrás descubrir aplicando de manera de avanzar en tus objetivos o metas de manera amorosa, la vida pasa muy rápido y por ello lo mejor es poder

disfrutarla, fluir de la mejor manera, entendiendo que todo momento es un aprendizaje para el alma.

¡Así que si deseas producir los cambios en tu vida adquiere tu libro ya [en esta página!](#)

# Mi vida:



Hola, soy escritora autodidacta de cómic, el año 2020 me decidí a crear mi primer cómic, quise probar cómo se vería una historia que solo estaba en mi cabeza, decidí crear "El jardín del cerezo", y crear otras tantas, apesar de que tengo mi discapacidad intelectual sigo luchando a diario por seguir creando lo que me gusta hacer.

Estoy con una historia nueva ya lleva 5 tomos, que habla de aves y Gatos mágicos, voy por el sexto tomo.

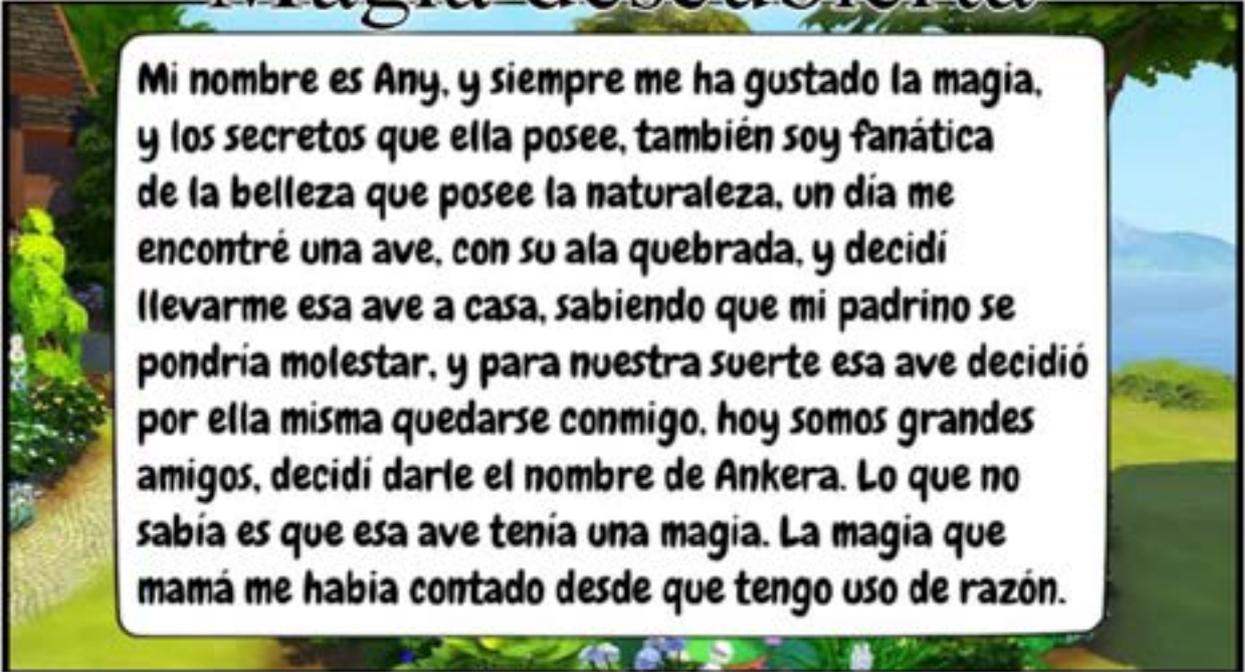
Tengo 31 años, y sigo creando historias y espero dejar una pequeña huella en este mundo cruel

Gracia por tu compañía



# Capítulo 1

## "Magia descubierta"



Mi nombre es Any, y siempre me ha gustado la magia, y los secretos que ella posee, también soy fanática de la belleza que posee la naturaleza, un día me encontré una ave, con su ala quebrada, y decidí llevarme esa ave a casa, sabiendo que mi padrino se pondría molestar, y para nuestra suerte esa ave decidió por ella misma quedarse conmigo, hoy somos grandes amigos, decidí darle el nombre de Ankerá. Lo que no sabía es que esa ave tenía una magia. La magia que mamá me había contado desde que tengo uso de razón.



Padrino, hoy mi Ankis está muy callado, le di agua y tiene comida, le di cariño, ¿Sabes que tiene?



Aun no te has dado cuenta, de lo que es Ankerá. Mi pequeña Flor y tu pequeño Ankerá, son de la misma especie, veo que no te quitas el amuleto que tu padre te dió, si probarás quitarte eso tal vez puedas ver y oír las voces que vienen de tu habitación, y verías la verdad de la esencia de los chicos.





Any toma la decisión de ir a espiar, y así resolver la duda que tiene por saber, ¿De quién es la voz que le dice. "BUENOS DÍAS, MI PRINCESA"?, además se llevará una gran sorpresa.



Kissen, ¿Es seguro que Any no nos verá?



Si, Catrin. Any cosas por hacer, entre ellas ir a ver a Seysa y a Seyra.



¡Cuéntanos la historia sobre tu emprendimiento y haz que tu testimonio quede en tu legado y sirva de inspiración a otros!  
¡Participa haciendo click abajo! ↓↓↓

MÁS INFO



@impulsa360net



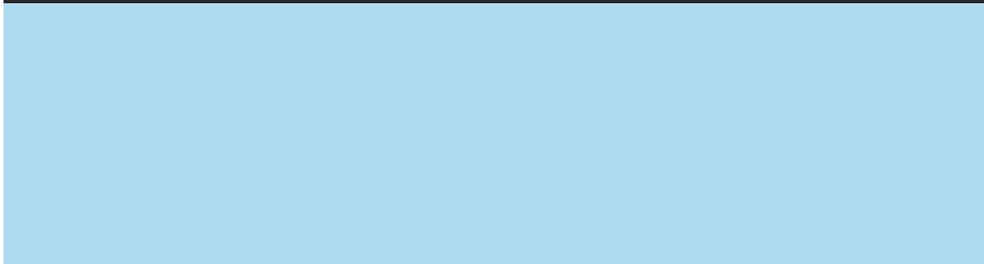
+56 9 9500 5040

IMPULSA 36   
Colaboración, Liderazgo y Negocios





# .Turismo



# TURISMO ARIES



- Programas Turísticos
- Turismo Astronómico
- Terapias Alternativas
- Armonización Energética

Conexión Física y Emocional a tu alcance  
[www.turismo-aries.cl](http://www.turismo-aries.cl) - Ig @turismo\_aries



Conoce toda nuestra parrilla programática del mes, los temas, invitados/as, los horarios y a nuestras comunicadoras protagonistas de cada programa.

# Impulsa EmprendeTV

Grilla  
Programática



**Deborah Pasten**

—Martes 10 hs Chile

@psico\_para\_el\_alma



**Líderes que Impulsan**

—Miércoles 12 hs Chile

@rosariosilvabravo



**Deborah Pasten**  
**Roberto Díaz y Dianne Pizarro**  
Jueves 11 hs Chile  
Vive Kairós



**Karen Pérez Molina**  
-Jueves 19 hs Chile  
@mujer\_apreciativa



**Arriba Las Pymes**  
-Viernes 18.30 hs Chile  
@rosariosilvabravo



**Lorena Lerda**  
-Jueves 20 hs Chile  
@lorenalerdamentorcoach



**Ni Muy Muy Ni Tan Tan**  
-Jueves 20.30 hs Chile  
@lorenalerdamentorcoach

# Nuestras Alianzas.

— Nuestra revista es un trabajo en equipo, en colaboración de diversas alianzas con medios de prensa de distintos países, y en esta sección te contamos quiénes contribuyen y participan con nuestra revista.



VIVOTV.COM



PUNTO TAMBARRIA



CHICUREO COMERCIAL

# VivoTV.com



— VIVOTV es el canal de TV digital de entretenimiento e innovación con programación internacional las 24 horas. Accede de forma gratuita a nuestras películas a la carta, series y producciones originales de nuestra hermana emisora Radio Capital Argentina.

*Si deseas un espacio donde promocionar tus servicios o tus producciones audiovisuales contáctanos a [info@vivotv.com](mailto:info@vivotv.com)*

— ¡TE VA A GUSTAR!



## PROGRAMA DE TV PUNTO TAMBARRIA

— Transmitido los Sábados a las 8pm desde la República Dominicana.

- *Canales Nexxo TV,*
- *Wind canal 341,*
- *EurolatinTV.*
- *App Entrenos Magazine*
- *TV y Radio Online Pegón Latino Radio,*
- *Canales de You Tube Punto Tambarria e Impulsa Emprende TV.*

Podrás Desconectarte de tu día a día Conectándote con Historias, Lugares y Personajes de trayectoria positiva.

Producido por Miosotis Joaquín acompañada por un equipo de profesionales en diversas áreas.

Encontrarás los segmentos:  
#ImpulsaEmprende con Rosi con Rosario Silva Bravo  
#JoyasyGemas con Cindy Martínez  
#35Milímetros con Alma Ramírez  
#Decanter con Johanna Madera  
#DeportesPT con Cristian Lara,  
#Conexiones con Jacqueline Tineo y más ...

# Punto Tambarria

— Miosotis Joaquín



EVENTO PRESENCIAL Y ONLINE  
14 Y 15 DE ABRIL 2023

**CUMBRE INTERNACIONAL DE  
LÍDERES EMPRENDEDORES**

Impulsa360  
Ventas, Marketing Digital,  
Mentalidad, Bienestar

**RESERVAR MI LUGAR**

Tickets e Info : [www.impulsaemprende.com](http://www.impulsaemprende.com)  
[contacto@impulsaemprende.com](mailto:contacto@impulsaemprende.com)  
Santiago de Chile - Chile

ORGANIZA: **VIVOTV**

**IMPULSA 360**  
Colaboración, Liderazgo y Negocio

!Realiza un cambio de 360 grados de tu negocio!

Te acercamos a profesionales que han logrado experiencia y éxito en algún tema y que pueden potenciar tu negocio. En Impulsa 360 aportamos los nutrientes a tu emprendimiento para que sea un proyecto estable y siga creciendo.

Tendrás la posibilidad de acceder a 28 conferencias y Networking que abordarán los aspectos claves en el que debes tener presente a la hora de iniciar o impulsar tu negocio al éxito.

Evento presencial y online, Santiago de Chile, Chile!

Inscripciones abiertas: [RESERVA TU LUGAR!](#)

# Emisiones Previas:



ESCANEA AQUÍ

## Nuestras Redes

Instagram : @impulsaemprendetv  
Facebook : facebook/impulsaemprende  
Linkedin : linkedin/impulsaemprende



# IMPULSA EMPRENDE

[www.impulsaemprende.com](http://www.impulsaemprende.com)

Primer canal en Chile e Hispanoamérica para y por emprendedoras,  
con contenido de valor, formación de transformación personal y  
transformación digital 100% virtual